

# Industriens Motemesse går teknisk

I månedsskiftet oktober/november blir Lillestrømområdet et eldorado for fagfolk med ansvar for innkjøp, drift- og vedlikehold. På Exporama arrangeres den ellefte utgaven av Industriens Motemesse, årets viktigste møteplass for bransjefolk. Mer teknisk og større en noen gang. Over 100 utstillere viser sine produkter og tjenester. Samtidig arrangeres det tre beslektede messer i samme region.

Mange prioriterer Industriens Motemesse. Det er et kostnadseffektivt, nyttig og hyggelig arrangement som blir valgt av utstillere og beslutningstakere når kvaliteten er avgjørende. Ledende produsenter av industriprodukter og spesielt slanger er meget godt representert. Arrangøren legger stor vekt på felles sosiale aktiviteter og nettverksbygging i tillegg til utstillingen og et sterkt faglig program med siste nytt i bransjen. At messen i tillegg har tatt i bruk noen av mote- og showbransjens virkemidler for å gi det hele spenst og liv, har bidratt til at interessen er ekstra stor.

Besøkende forventer at messene byr på noe nytt og tidsmessig. I årets utgave av Industriens Motemesse vil utstillerne vektlegge tekniske løsninger og systemer. Det er i tråd med trender, utvikling og krav i tiden. Effektiv energiutnyttelse, sikkerhet og miljø er også i fokus.

TESS, som er landets ledende leverandør av slanger for alle formål og tilhørende tjenester, er også en betydelig aktør innenfor hydraulikk og hydrauliske systemer. Det blir godt synlig på Industriens Motemesse.

Det kommer til å gå fort for seg på Exporama. "Speedmatching" mellom leverandører og besøkende er et av de mest populære tiltakene messen byr på. I løpet av to dager arrangeres nærmere 500 møter med over 1000 deltagere i tillegg til tusenvis av uformelle møter på utstillernes stander og i serviceområdet.

I tillegg byr programmet på seminarer, faglige oppdateringer og ikke minst kveldsmesse med sosialt samvær, motevisning og servering. For første gang vil sceneaktiviteten bli vist på storskjerm i utstillingshallen, slik at alle kan få det med seg.

Industriens Motemesse har vokst kontinuerlig siden starten. Stadig flere besøkende og utstillere har kommet til. Også i år vil rekorder falle.

På vegne av TESS og Stiftelsen Tradebroker, ønsker vi velkommen til Industriens Motemesse, DVH'08!

TESS  
Erik Jølberg

Stiftelsen Tradebroker  
Terje Fagervik

## Program

### Torsdag 30. oktober

Morgen-seminar:	
Service i System (TSS) v/Joar Torgersen	0930 - 1000
Åpningstid messe	1000 - 1700 / 2100
Lunsj	1100 - 1500
Offisiell åpning	1200
Motevisning	1215
TESS går teknisk v/Ansgar Karlsen	1330 - 1400
En verden full av slanger v/Stig Fevik	1430 - 1500
Motevisning	1500
TESS går teknisk v/Ansgar Karlsen	1600 - 1630
Service i System (TSS) v/Joar Torgersen	1700 - 1730
En verden full av slanger v/Stig Fevik	1730 - 1800

**Kveldsmesse**, med pølsebufet, motevisning - sosial mingling 1700 - 2100

### Hver dag:

Seminarer	Faglig oppdatering
SpeedMatch	Motevisning

### Fredag 31. oktober

Morgen-seminar	
Service i System (TSS) v/Joar Torgersen	0830 - 0900
Åpningstid messe	0900 - 1600
TESS går teknisk v/Ansgar Karlsen	1000 - 1030
En verden full av slanger v/Stig Fevik	1100 - 1130
Lunsj	1130 - 1500
Motevisning	1130
Service i System (TSS) v/Joar Torgersen	1200 - 1230
Motevisning	1400
Guruseminar v/Jason Ryan Dorsey	1415 - 1515

### Lørdag 1. november

Service i System (TSS) v/Joar Torgersen	1130 - 1200
Åpningstid messe	1200 - 1500
TESS går teknisk v/Ansgar Karlsen	1230 - 1300
Motevisning	1330
Lunsj	1300 - 1400
DVH-prisen deles ut	1400

### Kun for TESS-ansatte og spesielt inviterte:

Guruseminar v/Jason Ryan Dorsey	1515 - 1600
Motivasjonsseminar	1615 - 1700
TESS-timen, utdeling av utmerkelser etc.	1715 - 1815
Jubileumsmiddag	1830 - 0130

# Seminar og faglig oppdatering

Den ellevte Industriens Motemesse blir igjen en viktig møteplass og en unik sosial arena for kunder, selgere, leverandører og produsenter som bygger fremgangsrike nettverk. TESS går teknisk har vært et gjennomgående tema i 2008, og vil også være med å påvirke Industriens Motemesse, ikke minst gjennom de faglige oppdateringene. I tillegg får vi guru-seminar som setter fokus på samarbeidet mellom de ulike generasjoner på arbeidsplassen. God fornøyelse!

## Guru-seminar - *Crossing the generational divide*

### - *Gjør de fire generasjonene på arbeidsplassen til ditt konkurransemessige fortrinn.*

For første gang i moderne historie jobber fire distinkt forskjellige generasjoner sammen på arbeidsplassen. Disse generasjonene har forskjellige verdier, overbevisninger og forventninger til arbeidslivet.

Jason Ryan Dorsey setter søkelys på hvordan generasjonene tenker forskjellig, hva de bidrar med på arbeidsplassen og hva de forventer fra en arbeidsgiver. Samarbeid mellom generasjonene er en av nøklene til suksess i fremtiden!

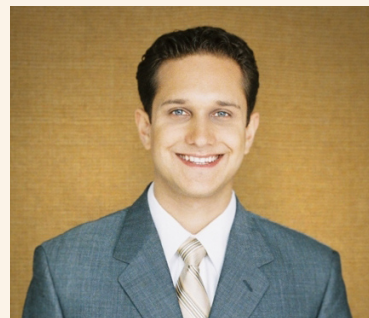
#### Jason Ryan Dorsey - "GenY Guy"

Jason er 29 år gammel og kommer fra Austin, Texas. Tross sin unge alder har han allerede rukket å skrive to bøker som har solgt over 250.000 eksemplarer. Jason har optrådt på tv-show som 60 minutes, 20/20, NBC's Today Show, ABC's The View. Han er også omtalt i Wall Street Journal og Fortune Magazine. Jason har holdt over 1.800 foredrag.

For første gang i Norge har du nå en unik mulighet til å høre mannen som på en energisk og humoristisk måte har inspirert mennesker over hele verden med sine foredrag.

#### Etter foredraget vil du som tilhører være i stand til å:

- Gjenkjenne og forstå forskjellene i verdiene og prioriteringene de fire generasjonene gjør i arbeidslivet.
- Utøve innflytelse på jobbkulturen på din arbeidsplass, forstå og respektere andre generasjoner.
- Lede ansatte frem til større suksess gjennom å legge til rette for et emosjonelt bånd mellom ansatte og ditt firma.



## Faglig oppdatering

### Service System (TSS) v/Joar Torgersen

Systematisert service og vedlikehold på slanger og utstyr. Aktiv bruk av TSS bidrar til å:

- ✓ Forebygge ulykker, sikre personell.
- ✓ Redusere fare for utslipp og forurensning av miljø.
- ✓ Hindre driftsstans og sikre kontinuerlig drift.

### TESS går teknisk v/Ansgar Karlsen, TESS

TESS har bygd seg opp gjennom snart et halvt århundre, og leverer enkeltstående produkter og tjenester til svært mange kunder gjennom en landsdekkende tilstedeværelse.

Hvordan kan TESS beholde førsteplassen og forbli forskjellig fra konkurrentene? Hvordan og i hvilken retning skal TESS utvikle seg?

**TESS går teknisk** med hydraulikk og Subsea.

- Hva slags menneskelige resurser, produkter, systemer og løsninger er vi på jakt etter og jobber mot?
- Hvilke kundesegmenter fokuserer vi på?
- Hvilke typer leverandører ønsker vi å ha med på laget?
- Hvordan kan vi bygge videre, stein på stein, fra produktleveranse til et teknisk samarbeid med våre kunder og leverandører som resulterer i systemløsninger særlig innen områdene Hydraulikk, Offshore Topside og Subsea hvor slanger er en vesentlig del av systemleveransen?

### En verden full av slanger v/Stig Fevik, TESS

I 1968 ble Erik Jølberg og Olav Nygaard enige om at de ville tjene penger på å selge slanger til resten av verden fra en stall på Strømsø i Drammen. Helt fra første dag har slanger og teknisk service vært kjerneproduktet i TESS.

Slanger finnes over alt; blant annet i kjøkkenet ditt, i bilen, i båten, i hagen, på høytrykksvaskeren, på brannbiler, på traktorer og på heisekraner. Slanger finner du på kritiske installasjoner på sykehus og på oljeplattformer i Nordsjøen. Alle TESS er i kontakt med slanger på en eller annen måte hver eneste dag! Slanger finnes i alle lengder, former, farger og størrelser – helt fra hårrørstynne skjøre små til store fiskepumpeslanger. De finnes i fly som frakter oss verden rundt og de finnes på de dypeste havdyp. Slanger bidrar til at verden fungerer og går videre. Hvordan skulle vi overleve uten slanger? TESS er involvert i mange spennende prosjekter hver eneste dag og vi vil gi deg et lite innblikk i disse. Kanskje kan dette gi deg løsningen på ditt slangebehov?

Vi inviterer deg til å komme og høre TESS unike slangehistorie gjennom 40 år med suksess.

Ved påmelding eller spørsmål om seminarene, kontakt: [tomas.elton.haug@tess.no](mailto:tomas.elton.haug@tess.no), tlf. 32 84 41 47.

**TESS**  
går teknisk ...